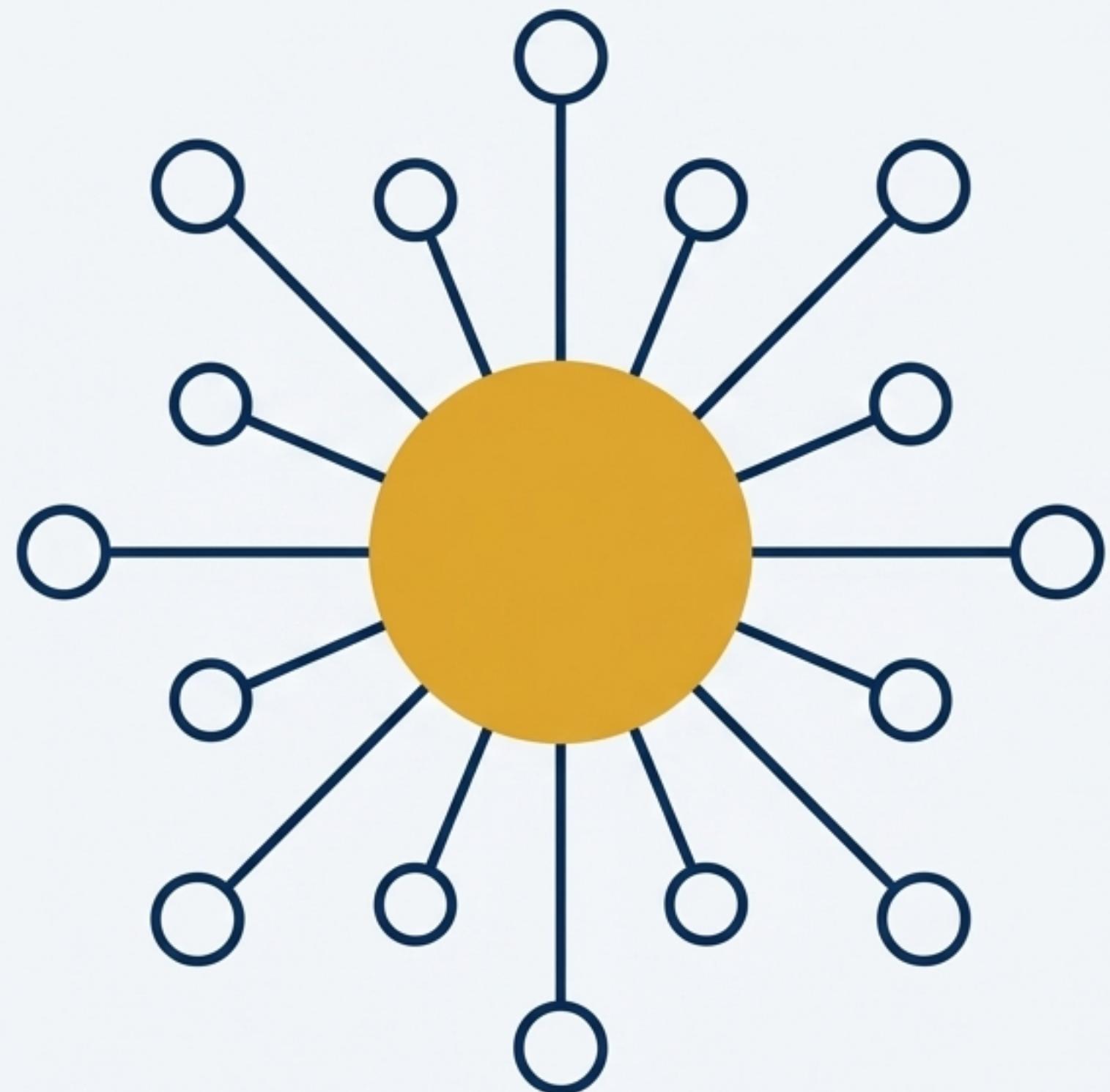




MobyPay Service: Investire nell'ecosistema leader per la gestione condominiale.

Un'opportunità di investimento in una startup
innovativa ad alto potenziale di crescita.



La Nostra Missione: Diventare il Riferimento Unico.

La missione di Mobipay Service è generare valore sinergico tramite i suoi clienti e soci, puntando strategicamente a diventare **il riferimento unico (one-stop shop)** per **l'amministrazione condominiale**. L'obiettivo è infatti creare un operatore completo in grado di offrire l'intera gamma di servizi legati al settore dell'amministrazione e della gestione condominiale.

Nata da una Fondazione di Esperienza.



Mobipay Service S.r.l. è una startup innovativa, nata come spin-off strategico di **Mobipay Italia**.

€1 Milione

Mobipay Italia è il primo investitore con **€1 Milione** di capitale iniziale, a testimonianza della fiducia e del potenziale del progetto.

I Quattro Pilastri della Nostra Strategia



Servizi tecnologici avanzati

Sviluppo e commercializzazione di nuovi servizi innovativi rivolti al mercato B2B, B2C.



Gestione rete commerciale

Gestione del portafoglio clienti Mobipay Italia.



Gruppo d'acquisto

Contrattualizzazione come gruppo d'acquisto di beni e servizi rivolti al mercato dell'amministrazione condominiale.



Partnerships ed altri servizi

Consolido di partnership commerciali funzionali al gruppo d'acquisto e/o sviluppo di nuove progettualità.

Pilastro 1: L'Innovazione del Banking as a Service (BaaS).

In partnership con  TPPay un Istituto di Moneta Elettronica (IMEL) regolato da Banca d'Italia.



Conti di Pagamento

Wallet 100% white-label per sistemi closed-loop di incasso e pagamento efficienti.



Carte

Emissione di carte di debito e prepagate VISA in co-branding, personalizzabili.



Pagamenti

Incasso e invio pagamenti in modo automatico, con riconciliazione facilitata e abbattimento delle commissioni.

Benefici per gli Amministratori: Ottimizzazione della liquidità • Semplificazione dei processi • Risparmio sui costi operativi

Pilastro 2: La Forza del Gruppo d'Acquisto.

Un esempio concreto: la partnership assicurativa con RBS Broker.



RBS BROKER

Riunione Brokers di Sicurtà



Risk Management



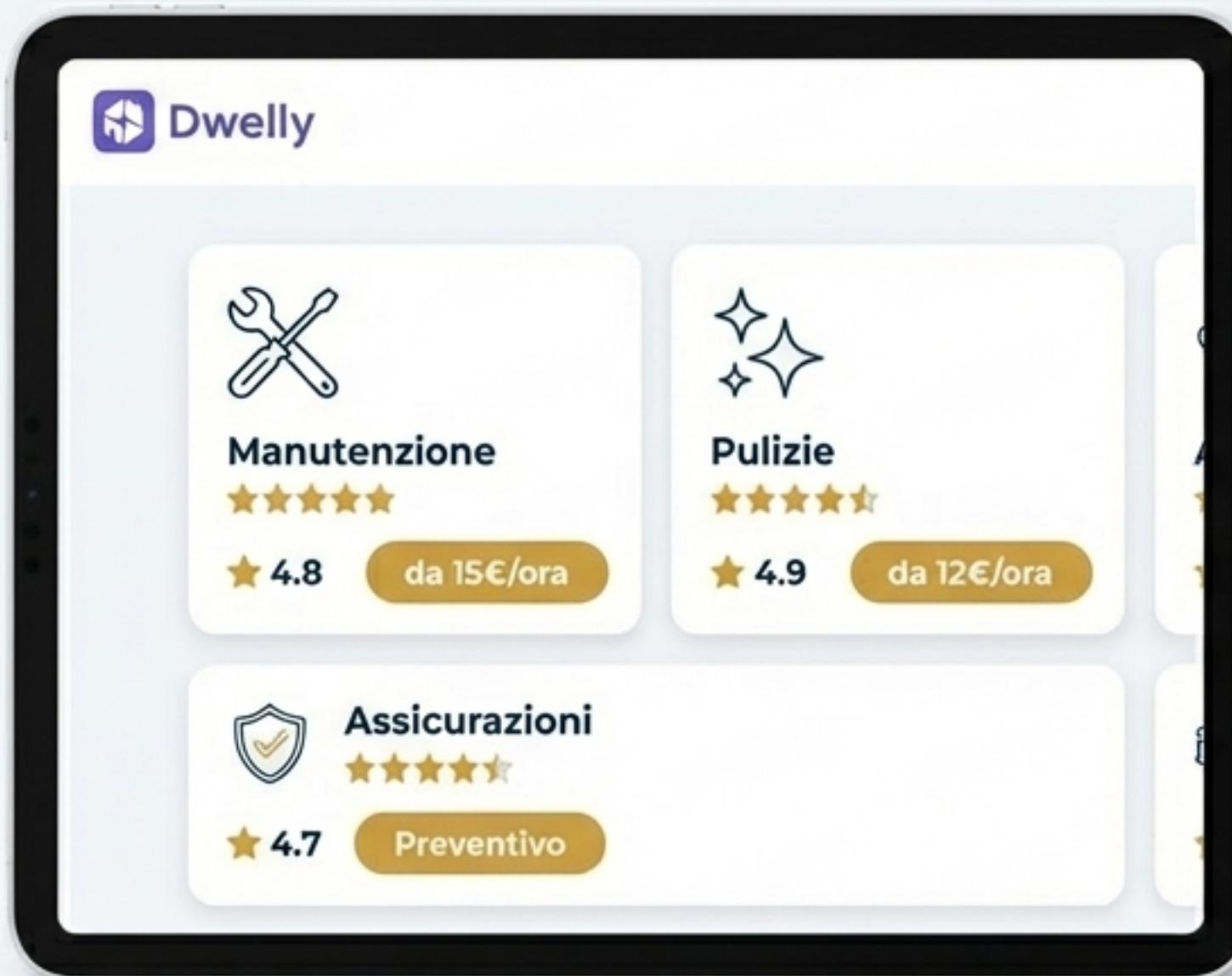
Gestione Completa

Sfruttiamo il potere contrattuale collettivo per offrire **condizioni vantaggiose** su beni e servizi essenziali. Con **RBS Broker**, broker indipendente con oltre 30 anni di esperienza, offriamo:

- **Risk Management Avanzato:** Identificazione, valutazione e mitigazione dei rischi specifici.
- **Condizioni Vantaggiose:** Ricerca e selezione delle polizze più adatte, negoziando le migliori condizioni contrattuali.
- **Supporto Completo:** Assistenza tecnica, gestionale e amministrativa in ogni fase, dalla polizza alla gestione dei sinistri.

Pilastro 3: Il Marketplace Integrato, il Nostro Ecosistema Digitale.

Realizzato in partnership con Dwelly.



Una piattaforma digitale modulare e innovativa, accessibile via Web e App, che consente la ricerca e la comparazione di beni e servizi con le migliori offerte.

“Non solo uno strumento di gestione, ma un luogo in cui il condominio diventa un vero e proprio ecosistema digitale che semplifica e rende più fluido ogni aspetto della vita condominiale.”

La Proposta di Investimento: I Vostri Vantaggi Diretti.

30%



Credito d'imposta

Previsto per chi investe in start-up e PMI innovative.

15%



Rendita Garantita

Prevista per i titolari di quote di tipo «B».



Utili d'Esercizio

In quota parte rispetto alla quota posseduta.



Exit Strategy

A partire dal 60° mese al verificarsi di almeno il 90% dell'EBITDA previsto.

Perché Investire nel Futuro con una Startup Innovativa?

Alto potenziale di rendimento:

Possibilità di crescita rapida e rendimenti elevati.



Accesso a nuove tecnologie:

Essere all'avanguardia nel settore.

Impatto sociale:

Sostenere progetti che hanno un impatto positivo.



Innovazione continua:
Contribuire a sviluppare soluzioni che trasformano il mercato.

Networking:

Ampliare la propria rete professionale con imprenditori e altri investitori.



Coinvolgimento attivo:

Opportunità di contribuire alla direzione strategica.

La Nostra Traiettoria di Crescita: Proiezioni al 2029.



Mix Ricavi Previsto (FY29)



Un Piano Finanziario Solido: Il Percorso verso la Redditività.

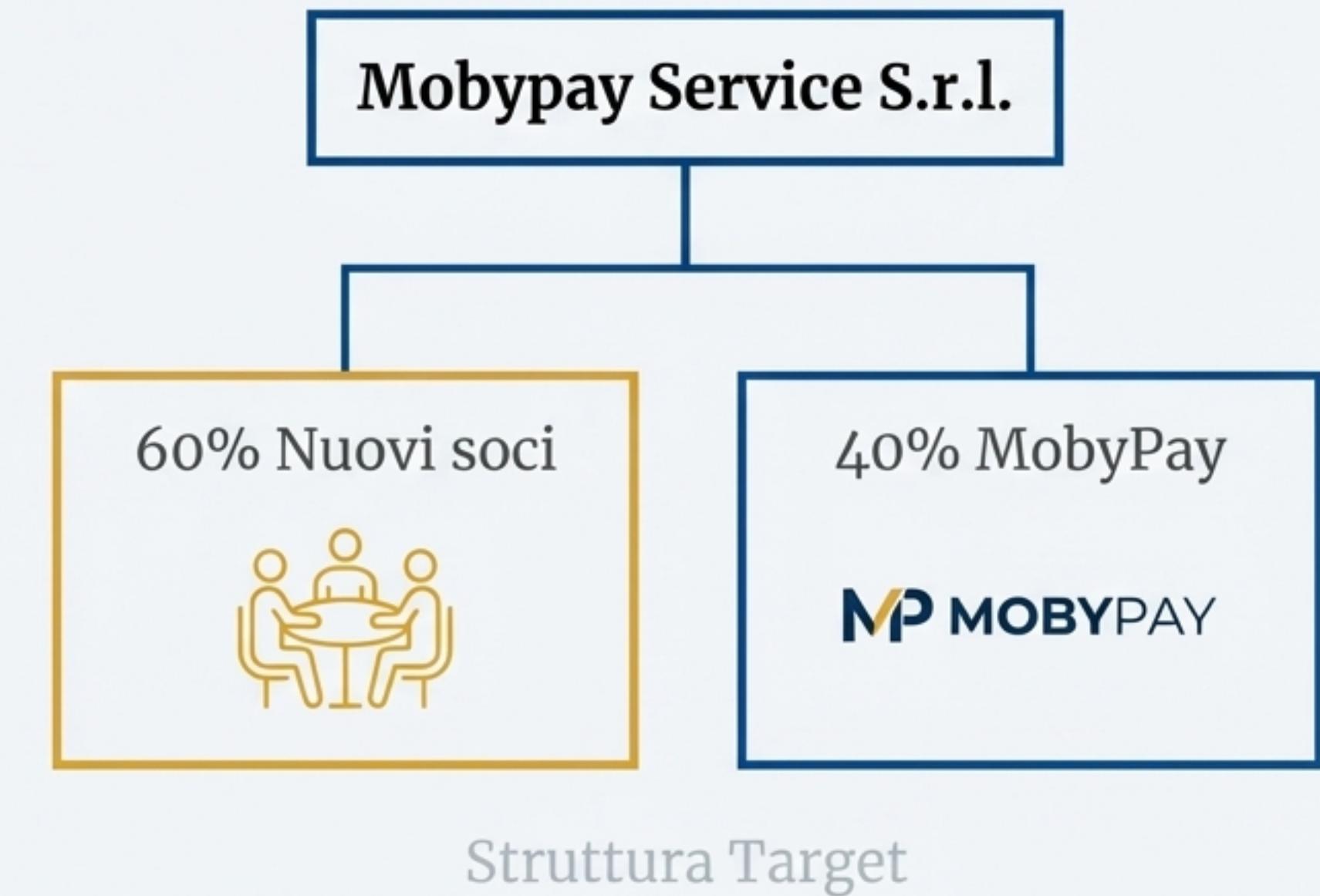
Conto Economico (€/000)	FY25	FY26	FY27	FY28	FY29
Totale Ricavi	1.240	2.001	2.869	3.452	5.118
Merriweather
Risultato operativo	256	527	776	935	1.397
Margine (%)	21%	26%	27%	27%	27%

Per maggiori dettagli richiedi il prospetto finanziario completo.

Struttura e Partnership: Costruiamo il Futuro Insieme.

Apriamo la compagnia sociale di Mobypay Service S.r.l. per due motivi strategici:

-  **Traguardare gli obiettivi aziendali di crescita ed innovazione.**
-  **Rafforzare la partnership tra Mobypay ed i suoi principali clienti.**



Come Entrare nel Team

1

FIRMA
LETTERA



2

VERSAMENTO
DEI FONDI



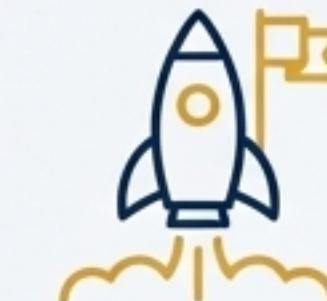
3

ADESIONE
AL GRUPPO
D'ACQUISTO



4

SI COMINCIA





“La domanda non è chi siamo, ma chi vogliamo essere domani.”

Benvenuti a bordo. Inizia il nostro viaggio!



Contatti.



Web:
mobypayservice.it



Email:
info@mobypayservice.it | adesioni@mobypayservice.it



Sede legale:
Mobipay Service S.r.l. | Via Stiria, 45 | Centro Partigross |
33100 UDINE (UD).